

No momento do planejamento de implementação da solução Hybris, verificamos a necessidade de se ter um parceiro com expertise em ambiente Cloud. Para isto, não tivemos dúvida em escolher a FH, a qual tem sido nossa parceira há mais de 5 anos.”

Valdecir da Silva
Gerente de TI
CBC Munições



</coding4people>
member of **itelligence**

A tecnologia que nos une, muda o mundo.
+ 55 41 3593-3200 | comercial@fh.com.br



member of **itelligence**



CBC MIGRA PARA O AMBIENTE CLOUD COM A FH





Quando a CBC optou pelo projeto SAP Commerce Cloud, escolheu a FH para uma implementação em nuvem utilizando Amazon Web Services.



#CaseDeSucesso



VISÃO GERAL

 Segmento	Manufatura
 Faturamento	+ R\$ 300 milhões
 Localização	Brasil, Alemanha, + 130 países
 Site	cbc.com.br

CBC MIGRA SUA INFRAESTRUTURA PARA O AMBIENTE CLOUD COM A FH

Pautada pelo compromisso de contribuir com as operações e missões das Forças de Segurança Pública e Forças Armadas Brasileiras, a CBC possui atuação global e é um dos maiores fornecedores mundiais de munição para países da OTAN.

Em um mercado cada vez mais integrado, acompanhar tendências tecnológicas para melhorar estratégias de vendas é fundamental. Pensando nisso, a CBC decidiu adotar a solução SAP Commerce Cloud, para vendas online B2B e B2C em todo Brasil. A companhia também tinha a necessidade de unir o sistema das lojas CBC Munições e Taurus Armamentos, duas empresas que, apesar de serem parceiras, possuem centros de distribuição distintos. Para conectar estes

dois mundos em uma plataforma ágil e segura, a FH propôs uma nova arquitetura de hospedagem, em nuvem privada, permitindo alcance global e ganhos de performance. O processo de implementação para o ambiente cloud, com a Amazon Web Services, teve total integração entre o time técnico da FH e da CBC, possibilitando insights para a utilização de ferramentas que permitem controlar o ciclo de vida da operação, como o CodeDeploy e CodeCommit.

DESAFIOS

Integrar a plataforma de vendas de duas empresas distintas, além de desenhar a arquitetura do novo portal e fazer a migração de forma rápida, escalável e segura.

CASE DE SUCESSO

O atendimento proativo e a integração entre as equipes viabilizaram a utilização de novas ferramentas, que poderão ser empregadas por todo o time para maior controle das operações e melhora na gestão do ciclo de vida do processo de vendas. Além disso, a implementação do serviço de AWS permite hospedar diversas operações de TI em uma única plataforma a um menor custo.

BENEFÍCIOS OPERACIONAIS

- # Adição de funcionalidades, como o CodeDeploy e CodeCommit;
- # Alcance global;
- # Integração entre os centros de distribuição;
- # Maior controle da operação e acompanhamento dos resultados das vendas;
- # Agilidade de implementação;
- # Escalabilidade.